Comment mesurer la production ?

Tableau récapitulatif : les 4 indicateurs de l'entreprise

Indicateur	Définition	Formule	Exemple	Piège
Chiffre d'affaires (CA)	Valeur de ce qui est vendu par l'entreprise.	**prix de vente × quantité vendue**	100 croissants vendus à 1 € → CA = 100 €	CA ≠ bénéfice : il reste à payer farine, électricité, salaires.
Valeur de la production (VP)	Valeur de ce qui est produit par l'entreprise, vendu ou non.	**prix de vente × quantité produite**	120 croissants produits, 100 vendus → VP = 120 € (CA = 100 €)	La différence avec le CA, ce sont les produits non vendus.
Valeur ajoutée (VA)	Richesse réellement créée par l'entreprise.	**valeur de la production − CI**	120 € − 40 € (farine, levure, électricité) → VA = 80 €	VA ≠ bénéfice. Le four (capital fixe) et les salaires ne sont pas des CI.
Bénéfice	Ce qu'il reste à l'entreprise après avoir payé ses coûts.	**CA − coûts totaux**	CA 100 € − coûts 85 € → bénéfice 15 €	On retire aussi salaires et autres charges. Coûts supérieurs au CA : perte.

CI = consommations intermédiaires : biens et services achetés à d'autres entreprises, transformés ou consommés pour produire (capital circulant). **Capital fixe** : sert à plusieurs productions (ex. le four), ce n'est pas une CI.