Mesurer la production

Dans l'entreprise : 4 indicateurs

1. Chiffre d'affaires (CA)

Définition

Valeur de ce qui est vendu par l'entreprise.
Somme obtenue grâce aux ventes.

Formule

CA = prix de vente × quantité vendue

Exemple

100 croissants vendus à 1 € chacun
→ CA = 100 €

Attention

CA ≠ bénéfice : il faut encore payer
farine, électricité et salaires.

2. Valeur de la production (VP)

Définition

Valeur de ce qui est produit par l'entreprise,
vendu ou non.

Formule

VP = prix de vente × quantité produite

Exemple

120 croissants produits, 100 vendus à 1 €
→ VP = 120 € (alors que CA = 100 €)

Attention

La différence avec le CA, ce sont les produits
fabriqués mais non vendus (20 croissants).

3. Valeur ajoutée (VA)

Définition

Richesse réellement créée par l'entreprise.
On retire ce qu'ont créé les fournisseurs.

Formule (CI : voir mots-clés)

VA = valeur de la production − CI

Exemple

120 € de croissants − 40 € de farine, levure, électricité → VA = 80 €

Attention

VA ≠ bénéfice : elle sert aussi à payer salaires et impôts. Ni le four ni les salaires ne sont des CI.

4. Bénéfice

Définition

Ce qu'il reste à l'entreprise après avoir payé ses coûts.

Formule

Bénéfice = CA − coûts totaux

Exemple

CA 100 € − coûts 85 € → bénéfice 15 €
Si coûts > CA : c'est une perte.

Attention

Contrairement à la VA, on retire aussi les salaires et les autres charges.

Mots-clés

Consommations intermédiaires (CI)
Biens et services achetés à d'autres entreprises, utilisés pour produire.

Capital circulant
Transformé ou consommé pendant la production (farine, électricité) = les CI.

Capital fixe
Sert à plusieurs productions (le four) : son prix d'achat n'est pas une CI.

À retenir : les 4 formules

Ce qui est vendu
CA = prix de vente × quantité vendue

Ce qui est produit
VP = prix de vente × quantité produite

Richesse créée
VA = valeur de la production − CI

Ce qui reste
Bénéfice = CA − coûts totaux